

DEIN NEUER JOB BEI UNS

Vertriebsprofi im Außendienst (m/w/d)

**JETZT
BEWERBEN!**

Wir sind ein innovativer und zukunftsorientierter Fachhandel für Industrieprodukte mit Sitz in Bad Wünnenberg-Haaren. Als Vertriebspartner der Shell Deutschland GmbH und FUCHS LUBRICANTS GERMANY GmbH vertreiben wir hochwertige Schmierstoffe. Technische Gase und Kränzle Reinigungsgeräte runden unser Portfolio ab.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams im Außendienst suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsprofi im Außendienst (m/w/d) in Ostwestfalen/Sauerland, Nordhessen bzw. im Rahmen einer altersbedingten Nachfolge mit Übernahme eines bestehenden Kundenstammes in Thüringen/Südniedersachsen.

Diese Aufgabenbereiche sind von Interesse für dich:

- Deine Leidenschaft liegt in der Betreuung von Bestandskunden bis zur Akquisition und Entwicklung von Neukunden.
- Das Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen macht Dir genauso viel Spaß wie die ganzheitliche Produktberatung auf die individuelle Anwendung unserer Produkte.
- Du arbeitest gern in engem Austausch mit dem Vertriebsinnendienst
- Neue Marktsegmente und Zielgruppen analysierst Du selbstständig und proaktiv.
- Du hast zudem die Möglichkeit zur Mitarbeit in verschiedenen Marketing- und Vertriebsprojekten, sowie der Teilnahme an Messen und brancheninternen Foren.

Das sind Deine Qualifikationen:

- Technische bzw. kaufmännische Ausbildung
- Erfahrungen mit Schmierstoffen sind gut, aber kein Muss. Quereinsteiger mit Leidenschaft für den Vertrieb sind sehr willkommen.
- Ein kundenorientiertes und freundliches Auftreten ist für Dich selbstverständlich
- Du zeichnest Dich durch ein hohes Maß an Engagement, Kommunikationsfähigkeit, Eigeninitiative und Selbstständigkeit aus und arbeitest gleichzeitig gern als Teil eines Teams.
- Der Umgang mit den gängigen MS Office Programmen ist Dir vertraut.
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift bringst Du bereits mit.
- Von Vorteil sind Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte.
- Du liebst den Erfolg im Vertrieb und den Kontakt mit Deinen Kunden

Das sind unsere Stärken:

- Faire Bezahlung und die Möglichkeit auf individuelle Erfolgsprämien.
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Unterstützung Deiner fachlichen Fort- und Weiterbildungen
- Work-Life-Balance ist uns wichtig und geschätzt
- Firmen-Events für alle Mitarbeiter*innen gehören dazu
- Teilnahme am EGYM Wellpass Firmenfitness Programm

Absolute Diskretion Deiner Bewerbung ist selbstverständlich.
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung per E-Mail an

